

マンガでわかる

LINE公式アカウント

LINE公式アカウントのはじめ方、
活用方法をマンガで解説！

LINE公式アカウントについて
さらに詳しい情報はこちらから！

LINE for Business LINE公式アカウント

LINE公式アカウントを友だち追加いただくと、セミナー・活用事例・新機能など最新情報をお届けします。



公式アカウントで「LINE for Business」を検索してください。

LINE公式アカウント 活用事例集

LINE公式アカウントの導入によって成果を出している企業や店舗の事例をまとめました。ダウンロードの上、ご活用ください。



<https://www.linebiz.com/jp/ebook/oa-case-study/>

LINE公式アカウント マニュアル

LINE公式アカウントの基本操作マニュアルをご用意しました。ダウンロードの上、ご活用ください。



<https://www.linebiz.com/jp/ebook/oa-manual/>

LINE公式アカウント 友だちの集め方

集客・売上アップのために友だちを増やす準備、告知やPOPの掲出方法などを紹介します。ダウンロードの上、ご活用ください。



<https://www.linebiz.com/jp/ebook/oa-get-friends/>



LINE公式アカウントを作ろう



ちよつと
みんなー!



松尾さん
こんにちは



最近 ウチのスーパー
客足が減ってるのよ



このままじゃ
まずいってダンナも
言ってるから

商店街のみんなで
買いに来てよ

「松尾スーパー」
まつお
オーナー 松尾



ウチの店だって
メルマガやDMの
効果が薄れてるのか
前よりお客が…

はあ…

アパレルショップ
「Butterfly」
おくや
オーナー 副屋



やっぱり?
チラシ配ってるけど
全然なのよね~

うちも
お客さんが
増えなくてさ

一人で店を
やってるから
施術中は電話予約が
取れないんだよ



これってチャンス
逃してるよな…

「正路整骨院」
まさじ
オーナー 正路



そもそも
ご新規さんって
どうやって
取るんすか!?

居酒屋「天下鶏・一平」
とりや
オーナー 取谷



…実はみんなで
どうしようって
言ってたところ
だったんです

昼休憩中に
バツリ
会って…

このままじゃ
シャッター商店街
まっくらじゃない!



全員
共倒れかな…

いや…でも
そんななか



桂木さんの
ケーキ屋さんだけに
行列が…!

本当だわ!

羨ましい…!



お客さんが
何か見て
盛り上がってるな

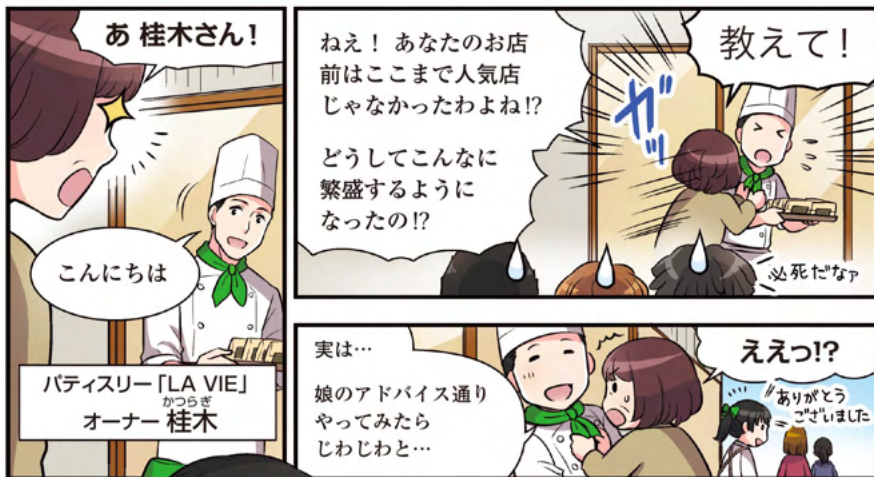
あれに秘密が!?



あれは
LINEの…
友だち限定

全商品
10% OFF

QRコード?



詳しくはLINE公式アカウントマニュアルへ! クーポン、ショップカード、チャットのページを確認! ※LINE公式アカウントマニュアルは裏表紙のQRコードよりダウンロードできます。

プロフィールを設定しよう



詳しくはLINE公式アカウントマニュアルへ! 「プロフィール」のページを確認!

※LINE公式アカウントマニュアルは裏表紙のQRコードよりダウンロードできます。

友だちを増やすには



*認証済アカウントのみダウンロードが可能です。





よし さっそく
ポスターを
ダウンロードするぞ

よかった!

ばっ



そのときに
最も大事なこと...

友だちになった場合の
メリットを訴求する
ことも忘れないでね



ただ
「友だちになってー」
「お店に来て商品買ってー」
じゃ虫がよすぎるわ!

ギブ&テイク
ウィンウィンで行こう
という精神が大事なの



おめでとう
でも どうやって...!!

だから友だちを
増やしたいときには

「友だち登録キャンペーン」
をするのがいいよ

LINE
友だち限定
全商品 10% OFF
今すぐ登録!

なるほど...

そして登録して
もらった後も

継続して
クーポンとかお得情報を
提供することを
忘れないでね

1ヶ月に1回
無料クーポンプレゼント!

友だち登録しておくとお得なセール情報をいち早くGETできる!

はい!

それから...

LINEの
友だち登録で

10分施術延長
キャンペーン
やっています

いいね
頼むよ

LINEで友だち登録して
いただいた方 限定で
10%オフキャンペーン
実施中です

限定!?
登録します!

友だち登録で
生ビール一杯
無料っす!

やるやる!

友だち登録で
卵が1パック90円!

たまご

どうやるの!?

みんな
ちょっとずつ
友だち増えて
きたって!

LINEのこと、もうちょっと詳しく
聞きたいんだけど...

あ
副屋さんから
聞きたいことが
あるって...
LINEがきた!

ちょっと
副屋さんのお店に
行ってきまーす!

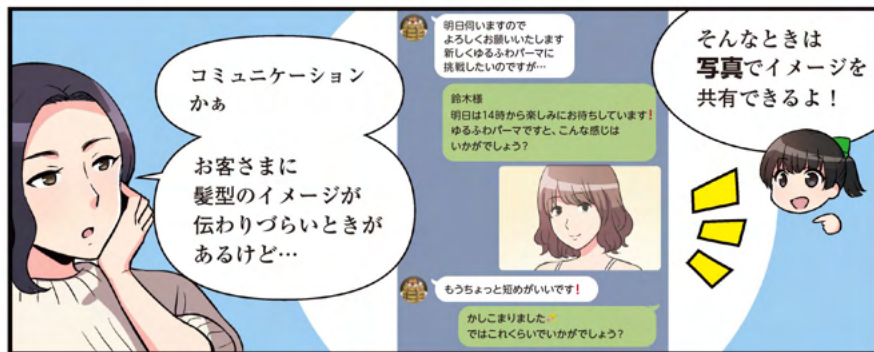
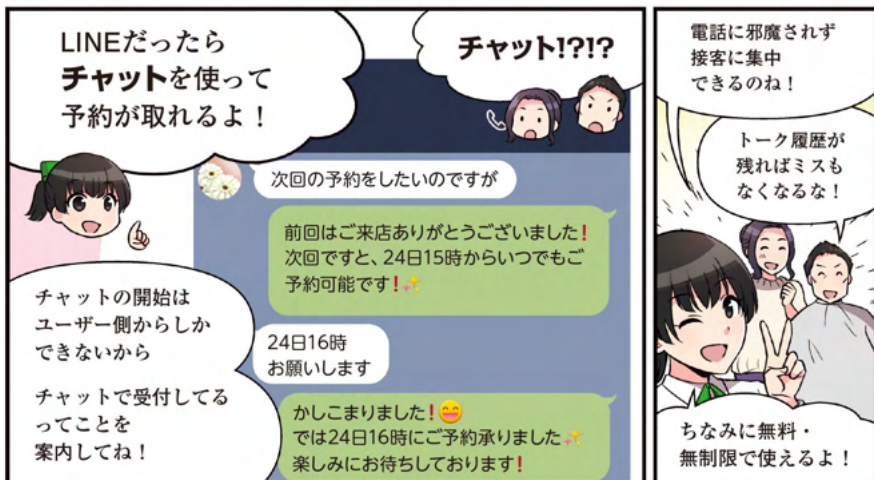
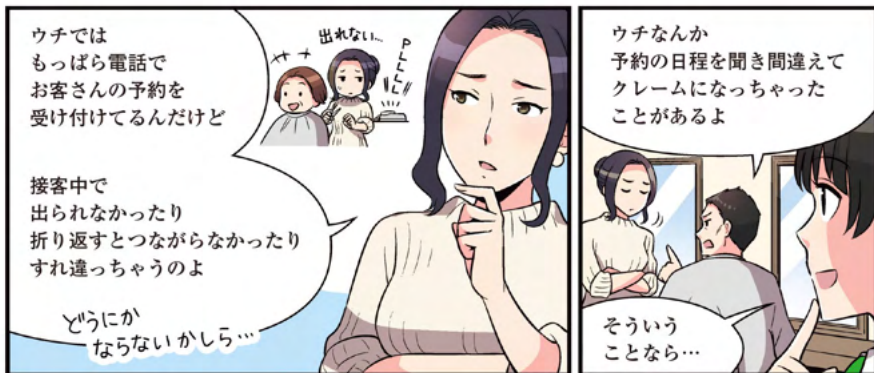
新商品
あるかな〜

またムダ遣い
するなよ〜

メッセージ機能を活用しよう



チャット機能を活用しよう



いろいろ使えるクーポン配信



お客さんに得のないクーポンをいくら配信しても使ってもらえないよ！

クーポンはLINEならではの強力な武器なんだからちゃんと使って！

3種類のクーポンをちゃんと使い分けてる！

限定型クーポンでお客様の心を掴んで！

頻度のコントロールには気をつけよう！

①「全員配付型」クーポン

誰でも 10%OFF

- ・ユーザーが参加しやすく満足度も高まる
- ・広く来店促進を狙える

②「抽選型」クーポン

抽選で1名様 1万円分 無料

- ・当選したユーザーの来店確率は非常に高くなる

③「限定型」クーポン

本日限り 先着10名様

- ・使いすぎると飽きられるので注意！



こんな風に！

雨の日 10% OFF クーポン

平日限定

雨の日限定クーポン!?

他にもいろいろ使えるよ

やり方次第なんだな！

「地域密着型」クーポン

- ・街の花火大会に合わせてアルコールを割引
- ・近所の小学校の運動会に合わせてお弁当用の惣菜を割引

「余剰在庫解消」クーポン

- ・翌日に持ち越せない残ったパンをまとめ買い50%オフにして売る
- ・発注しすぎた鮭を4尾30%オフにして売る



後日

今日は街のお祭りだけど…

取谷さん考えたね!

「地域密着型クーポン！」

今日は街のお祭りだから、お祭りの開催地としまして、天下第一早でクーポンを配信しました！

「ハッピー浴衣」

ぼんじり2本無料!!

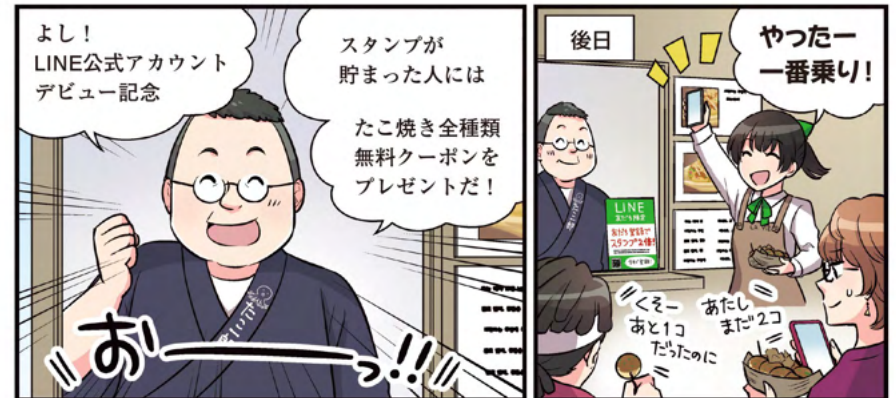
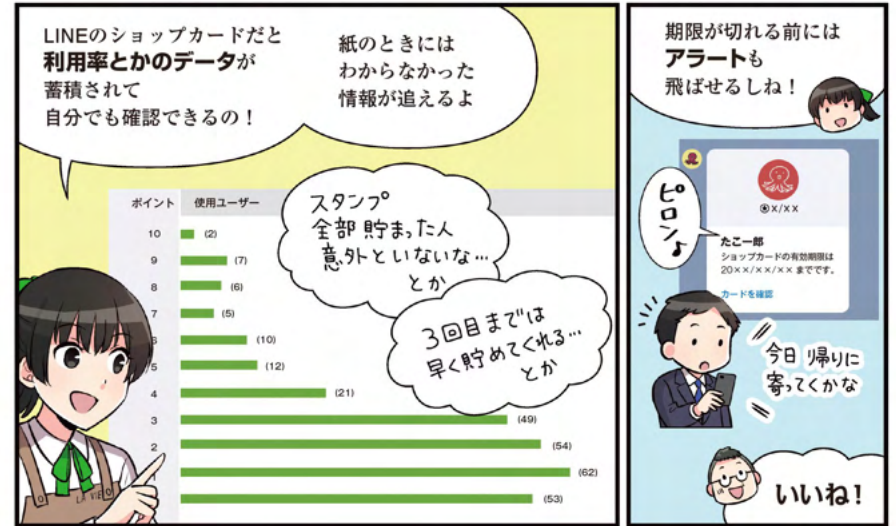
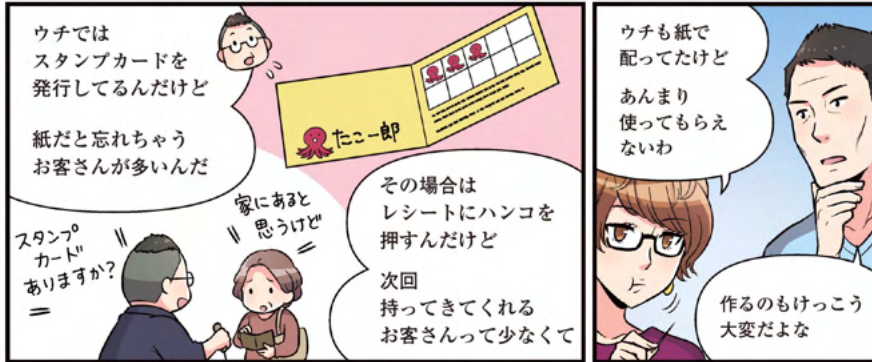
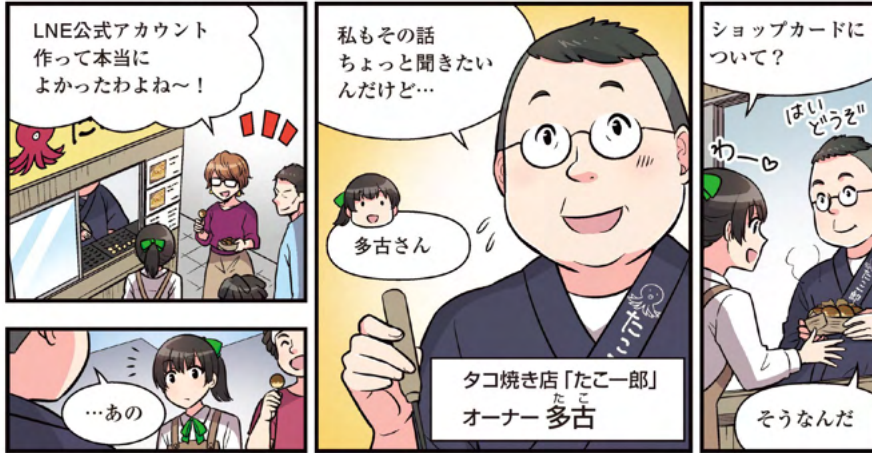
取谷さんのお店やけに繁盛してるなー

じつはぼんじりだけ間違えて大量発注しちゃってさ

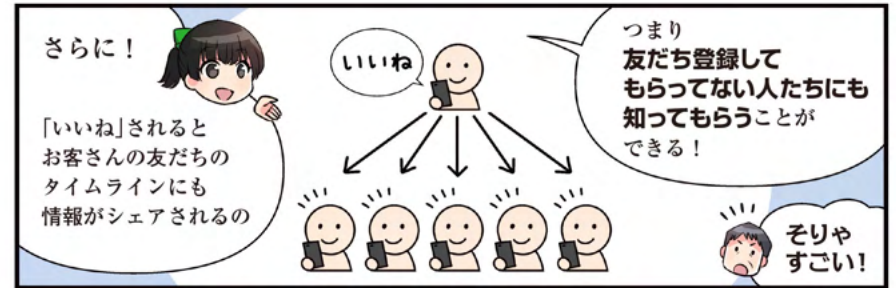
うまく捌けそうでよかったよ

浴衣まだあったかな…

ショップカードを活用しよう



■ タイムラインを活用しよう



LINE公式アカウントで可能性を広げていこう

